



WISE BRIDGE®

YAZILIM VE TEKNOLOJİ İHRACATI HİZMETİ



FIX Consulting Ticaret Bakanlığı
Tarafından **Akredite edilmiş bir kurumdur.**



(0)312 511 11 88



fix@fixdanismanlik.com



www.fixdanismanlik.com



FIX DANIŞMANLIK A.Ş.
Besa Kule İş Merkezi, A Blok No:69-70,
Çukurambar Mah. 1480, Çankaya/ ANKARA

Kodlarınız Yerli, Pazarınız Global Olsun.

12 Aylık Entegrasyon

Yazılım ihracatı sabır ister. 8 ay değil, tam 1 yıl (52 hafta) boyunca firmanızın uluslararası iş geliştirme departmanı olarak çalışıyoruz.



Teknolojiye Özel 5 Kişi

Sıradan satışçılar değil; Süreç Mühendisi ve teknik yetkinliği yüksek 5 kişilik özel "Tech-Sales" ekibimiz projenize atanır.



B2B ve Demo Yönetimi

Sadece müşteri bulmuyoruz. Karar vericilere (CTO/CEO) ulaşıyor, demo süreçlerini ve pilot satışları yönetiyoruz.



NEDEN WISE BRIDGE® (YAZILIM VE TEKNOLOJİ İHRACATI HİZMETİ)?

Yazılım dünyasında satış; sadece iyi kod yazmak değil, doğru entegratöre ulaşmak ve güven vermektir. WISE BRIDGE bu boşluğu doldurur.

Bilişim Diline Hakim "Niş" Uzmanlık

Biz genel ihracat yapmıyoruz; yazılım dünyasının dinamiklerini biliyoruz. Ürün ve hizmetlerinizi global ölçekte pazarlayabilmeniz için; teknik dökümantasyon, demo süreçleri ve pilot satışları kapsayan, sektöre özel bir strateji seti sunuyoruz.

Yapay Zeka ve Dijital İstihbarat

Hedef pazarınızı varsayımlarla değil, veriyle yönetiyoruz. 14 farklı veri altyapısı ve yapay zeka destekli dijital yakamız ile nokta atışı istihbarat sağlıyor; ürününüzün talep göreceği pazarları ve müşteri segmentlerini milimetrik olarak tespit ediyoruz.



5 Kişilik Hazır İhracat Departmanı

Personel arama ve yetiştirme maliyetine son. Wise Bridge ile tek bir kişi değil; Süreç Mühendisi, Ticari İstihbarat Uzmanı, Takım Lideri ve Kıdemli Danışmanlardan oluşan 5 kişilik tam donanımlı bir proje ekibi firmanız için çalışır.

Şeffaf, Denetlenebilir ve CRM Entegreli Süreç

Tüm operasyonu CRM sistemimiz üzerinden canlı takip edebilirsiniz. Haftalık raporlamalar ve görsel analizlerle, ihracat süreciniz kapalı bir kutu olmaktan çıkar, anlık izlenebilen şeffaf bir veriye dönüşür.



YOL HARİTASI

AŞAMA 1: Kodlarınızı Pazara Hazırlıyoruz (İlk 5 Hafta)



1. Hafta

Ürün/Hizmet teknik analizi
ve global yazılım trendleri ile
kıyaslama.

"Değer Önerisi" (Value
Proposition) ve hedef
müşteri profilinin
netleştirilmesi.

2-3. Hafta



Demo, POC (Kavram Kanıtı)
stratejileri ve fiyatlandırma
modellerinin kurgusu.



4-5. Hafta



YOL HARİTASI

AŞAMA 2: 52 Haftalık B2B Operasyon (6. – 52. Hafta)



Erişim

Ürün demolarının yapılması,
teknik soruların
yanıtlanması ve güven
inşası.



6–52. Hafta

Hedeflenen şirketlerin karar
vericileriyle bağlantı
kurulması ve toplantı
organizasyonu.

Sunum



Pilot satışlar, partnerlik
anlaşmaları ve sözleşme
süreçlerinin yönetimi.



HİZMET KAPSAMI & ÇAĞRI HİZMET İÇERİĞİNDE NELER VAR?



Doğrulanmış "Ürün-Pazar
Uyumu"



Teknik Karar Vericiye (CTO/CIO)
Doğrudan Erişim



Sürdürülebilir ve
Ölçeklenebilir Döviz Geliri



Demo ve POC Aşamasına Hazır
Fırsatlar



Global Marka ve Güvenilirlik



Küresel Rakip Analizi ve "Özellik"
Geri Bildirimi



TEKNOLOJİNİZ SINIR TANIMASIN!

Yazılımınızı dünyanın hangi ülkesine satabileceğinizi biliyor musunuz? Gelin, birlikte planlayalım. Bu hizmetimiz de %50 Devlet Desteği kapsamındadır.



Başarı Hikayenizi Birlikte Yazalım!

Doğru stratejiler, sürdürülebilir başarılar ve sektörel çözümler ile iş ortaklarımızın her adımında yanındayız!



0312 511 11 88



+90 539 823 24 99



fixdanismanlik.com



fix@fixdanismanlik.com



FIX DANIŞMANLIK A.Ş.
Çukurambar, 1480. Sk. Besa Kule İş Merkezi
A Blok:69-70, 06510 Çankaya/Ankara