



ULUSLARARASI TİCARET DANIŞMANLIĞI (UTD®)

 FIX Consulting Ticaret Bakanlığı
Tarafından **Akredite edilmiş bir kurumdur.**



(0)312 511 11 88



fix@fixdanismanlik.com



www.fixdanismanlik.com



FIX DANIŞMANLIK A.Ş.
Besa Kule İş Merkezi, A Blok No:69-70,
Çukurambar Mah. 1480, Çankaya/ ANKARA

İhracat İçin Personel Aramayın, Sistem Edinin.

Bir personel maliyetine 3 Kişilik Ekip

Personel arama ve eğitim maliyeti yok. Tek bir çalışan maliyetine, alanında uzman 3 kişilik hazır ihracat ekibiniz hemen işbaşı yapar.



34 Haftada 300 potansiyel alıcı

Süreci şansa bırakmıyoruz. Hizmet süresince en az 300 potansiyel alıcıyla doğrudan sıcak temasa geçiyoruz.



Dil ve kültür bariyerlerini aşıyoruz

Ekibimiz Arapça, Rusça, Almanca, İspanyolca dahil 9 farklı dilde müzakere eder. Müşterinizle "translate" üzerinden değil, kendi ana dilinde konuşarak güven sağlarız.



NEDEN UTD®?

İyi bir dış ticaret personeli bulmanın, eğitmenin ve elde tutmanın zorluğunu biliyoruz. FIX Danışmanlık olarak size sadece akıl hocalığı değil, sahada koşan operasyonel bir ortaklık sunuyoruz.

Varsayımları Bırakın, Veriye Odaklanın

Pazarı varsayımlarla değil; dijital istihbarat verileriyle analiz ediyor, potansiyeli en yüksek doğru hedef kitleye odaklanıyoruz.

Karar Vericilere Doğrudan Erişim

Info@ gibi genel e-posta adresleriyle vakit kaybetmiyor; satın alma yetkisine sahip gerçek kişilere doğrudan ulaşıyoruz.



Tıkanan Kapıları Açan İletişim Dili

Tıkanan iletişimi, profesyonel temsil yeteneğimizle aşıyor, kültürel kodlara uygun akıcı bir diyalog kuruyoruz.

"Hayır"ı Fırsata Çeviren Stratejik Hamleler

Bir "Hayır" cevabını hemen kabul etmiyor; alternatif teklifler ve stratejik hamlelerle süreci sürekli sıcak ve aktif tutuyoruz.



UTD®'İN KAZANIMLARI

Isınmış ve Hazır Müşteri

Soğuk arama ve tanıtım aşamalarını biz tamamlıyoruz. Sizi; ürünü tanıyan, fiyatı bilen ve masaya oturmaya hazır firmalarla buluşturuyor; enerjinizi iknaya değil "satışı kapatmaya" odaklıyoruz.

01

Doğrulanmış Veri ve Kurumsal Hafıza

Elde edilen tüm veri tabanı (karar verici isimleri, doğrudan telefonlar) sizin mülkiyetinizde kalır. Bu, şirketiniz için ömür boyu kullanabileceğiniz doğrulanmış, canlı bir ticari istihbarat arşividir.

02

Filtrelenmiş Pazar Geri Bildirimi

Ürününüzün pazardaki gerçek karşılığını öğrenirsiniz. Müşterilerin neden "Hayır" dediğini analiz eder, ihracat stratejinizi varsayımlara değil, sahadan gelen gerçek verilere göre revize ederiz.

03

Operasyonel Zaman Tasarrufu

Ekibiniz yüzlerce "info@" adresiyle veya cevap dönmeyen firmalarla vakit kaybetmez. Biz samanlıktaki iğneyi (gerçek alıcıyı) bulup önünüze getirir, sadece sonuca odaklanmanızı sağlarız.

04

Profesyonel Marka Temsili ve Prestij

Firmanız, yurt dışında yerel kültüre ve iş diline hakim profesyoneller tarafından temsil edilir. Bu profesyonel duruş, markanızın uluslararası pazardaki güvenilirliğini ve prestijini yukarı taşır.

05

Akıllı İletişim ve Dijital Denetim

Tüm aramalar VOIP üzerinden kaydedilir ve Yapay Zeka ile analiz edilir. Müşteriyle ne konuşulduğunu ve pazarlık sürecini kelimesi kelimesine takip edebilir, süreci %100 şeffaf yönetirsiniz.

06



UTD®'İN ÇALIŞMA MODELİ

Analiz ve Strateji Kurgusu

Ezbere değil, veriye dayalı başlıyoruz. Ürününüzü ve hedef pazarınızı dijital verilerle analiz ediyor; "Hangi ülkede talep var? Rakipler kim?" sorularını netleştirerek rotamızı çiziyoruz.

01

Hedefleme

"Herkes" değil, "satın alma gücü olana" odaklanıyoruz. Ürününüzün fiyat ve kalite segmentine uymayan firmaları baştan eleyerek, enerjimizi sadece gerçek potansiyele sahip alıcılara harcıyoruz.

02

Çok Kanallı Temas Yönetimi

Genel "info@" adresleriyle vakit kaybetmiyor; CEO ve Satın Alma müdürlerinin doğrudan hatlarına ulaşıyoruz. Karşı tarafın dilinde ve iş kültürüne uygun profesyonel bir tonla engelleri aşıyoruz.

03

Sistemik Takip ve İkna Süreci

Tek e-posta ile bırakmıyoruz. Müşteriyi boğmadan, düzenli hatırlatmalar ve stratejik hamlelerle takip ediyor; itirazları alternatif tekliflerle aşarak süreci sürekli sıcak tutuyoruz.

04

Kazanım

Sadece rapor sunmuyor; fiyat isteyen ve numune talep eden "hazır müşteriyi" masanıza getiriyoruz. Satış ekibiniz enerjisini aramaya değil, "golü atmaya" (satışı kapamaya) harcıyor.

05

Kurumsal Hafıza ve Veri Mülkiyeti

İhracatı kişilere değil, sisteme bağlıyoruz. Oluşturulan tüm onaylı müşteri veritabanı ve görüşme geçmişi firmanıza devredilir; hizmet bitse bile işleyen ticari hafıza sizin olur.

06



32 Haftalık Global Satış Yolculuğunuz

Süreci şansa bırakmıyoruz. 8 aylık hizmet süremiz boyunca atacağımız her adım planlıdır:

AŞAMA 1: STRATEJİK KURULUM (Hazırlık)



1. Hafta

Mevcut durum analizi ve
GTİP (Gümrük kodu)
tespiti/doğrulanması.

Hedef pazar analizi ve en
yüksek potansiyele sahip
ülkelerin tespiti.

2. Hafta



İhracat stratejisi, yol haritası
ve potansiyel müşteri
listelerinin oluşturulması.



3. Hafta



32 Haftalık Global Satış Yolculuğunuz

Süreci şansa bırakmıyoruz. 8 aylık hizmet süremiz boyunca atacağımız her adım planlıdır:

AŞAMA 2: "NOKTA ATIŞI" TEMAS VE AKTİF SATIŞ (4. – 32. Hafta)



Filtreleme
4. Hafta

Belirlenen alıcılarla telefon
ve e-posta yoluyla organik
bağ kurulması.



**Sıcak Satış ve 300+
Müşteri Teması**
6-32. Hafta

Potansiyel alıcıların
filtrelenmesi ve onayınıza
sunulması.

İletişime Başlama
5. Hafta



Numune gönderimi, fiyat
pazarlığı ve görüşmelerin
yönetilmesi.



HİZMET İÇERİĞİNDE NELER VAR?



300 Potansiyel Alıcı



Ticaret Bakanlığından Akredite Hizmet



7/24 Çevrimiçi Raporlama



3 Kişilik Alanında Uzman Ekip



Pipeline Yönetimi



CRM Entegrasyonu



Veri Görselleştirme



Başarı Hikayenizi Birlikte Yazalım!

Doğru stratejiler, sürdürülebilir başarılar ve sektörel çözümler ile iş ortaklarımızın her adımında yanındayız!



0312 511 11 88



+90 539 823 24 99



fixdanismanlik.com



fix@fixdanismanlik.com



FIX DANIŞMANLIK A.Ş.
Çukurambar, 1480. Sk. Besa Kule İş Merkezi
A Blok:69-70, 06510 Çankaya/Ankara