

PAZARA GİRİŞ PROJESİ VE İHRACAT PLANI HAZIRLAMA

 **FIX Consulting Ticaret Bakanlığı
Tarafından Akredite edilmiş bir kurumdur.**

 **(0)312 511 11 88**

 **fix@fixdanismanlik.com**

 **www.fixdanismanlik.com**

 **FIX DANIŞMANLIK A.Ş.
Besa Kule İş Merkezi, A Blok No:69-70,
Çukurambar Mah. 1480, Çankaya/ ANKARA**

İhracatta Rotanızı Belirleyin, Maliyetinizi Devlete Ödetin.

Hibe Garantili Strateji

Hazırlayacağımız ihracat planı için yapacağınız harcamanın %50'sini (761.017 TL'ye kadar) devletten hibe olarak geri almanızı sağlıyoruz.



Seyahat Desteği Anahtarı

Bu rapor sadece bir plan değil; yıllık 3.7 Milyon TL'lik yurt dışı seyahat ve araştırma desteğinin kilidini açan bir anahtardır.



Bakanlık Onaylı Tek Adres

FIX Consulting, Ankara'da bu raporu yazmaya yetkili, Bakanlık kriterlerine tam uyumlu "ilk ve tek" yönetim danışmanlığı firmasıdır.



NEDEN PAZARA GİRİŞ PROJESİ VE İHRACAT PLANI HAZIRLAMA HİZMETİ?

Ticaret Bakanlığı'nın yeni dönem desteklerinden faydalanmak için artık sadece istekli olmak yetmiyor; onaylı bir "İhracat Planı"na sahip olmanız zorunlu.

Maliyet Avantajı

FIX Consulting, Ticaret Bakanlığı tarafından akredite edilmiş bir danışmanlık şirkettir. Bu yetkinliğimiz sayesinde, firmanız için hazırlayacağımız Pazara Giriş Projesi Raporu harcamalarının %50'sini hibe olarak geri alabilirsiniz. Yani, profesyonel bir yol haritasına yarı fiyatına sahip olursunuz.

Sürdürülebilir İhracat ve Büyüme

Amacımız anlık satış değil, ihracatınızı sürdürülebilir hale getirmektir. Rapor kapsamında hazırlanan uygulama planları ve bütçe projeksiyonları sayesinde, firmanızın küresel pazardaki büyümesini 3 yıllık somut bir projeksiyonla yönetirsiniz.



Veriye Dayalı Stratejik Yol Haritası

Bu hizmet, ihracatınızı tesadüflere bırakmaz. Firmanız için yeni hedef pazarlar belirler, pazara giriş yöntemlerini kurgular, pazarlama ve markalaşma stratejilerini veriye dayalı olarak oluştururuz. Sadece "nereye" satacağınızı değil, "nasıl" satacağınızı da planlarız.

Yeni Pazarlar ve Müşteriler

Mevcut pazarınızda sıkışıp kalmanızı engelleriz. Ürünlerinizin potansiyelinin en yüksek olduğu yeni pazarları ve müşterileri tespit ederek, firmanızı rekabetin daha yönetilebilir, kârlılığın daha yüksek olduğu rotalara yönlendiririz.



YOL HARİTASI

AŞAMA 1: Hibe Süreci ve Hazırlık (İlk 4 Hafta)



1. Hafta

Firma yetkinlik analizi ve gerekli evrakların toplanması.

Bakanlık sistemi (KYS) üzerinden proje başvurusu ve EK-A3 formunun girişi.

2. Hafta



3-4. Hafta

Bakanlık değerlendirme süreci, revizyonların yönetimi ve "Ön Onay"ın alınması.



YOL HARİTASI

AŞAMA 2: Raporlama ve Ödeme (5. – 12. Hafta)



Analiz

Uzman ekibimizle hedef pazar, rakip ve GZFT (SWOT) analizlerinin yapılması.

5 hedef ülkenin belirlenmesi, pazara giriş ve dağıtım kanalı stratejilerinin yazılması.



Sonuç

Raporun Bakanlığa sunumu, onayın alınması ve hibe ödemesinin hesabınıza geçmesi.

Strateji



HİZMET KAPSAMI & ÇAĞRI HİZMET İÇERİĞİNDE NELER VAR?



Kurumsal İhracat Hafızası



Hedef Pazar ve Müşteri Çeşitliliği



Rekabetçi Marka ve Pazarlama Kurgusu



Risk Minimizasyonu ve Güvenli Giriş



Veriye Dayalı "3 Yıllık" Yol Haritası



%50 Devlet Hibe Desteği



HAKKINIZ YANMASIN!

Şirket başına sadece 1 proje hakkınız var. Bu hakkı en profesyonel ekiple kullanarak yıllık 3.794.550 TL'lik destek havuzuna erişin.



Başarı Hikayenizi Birlikte Yazalım!

Doğru stratejiler, sürdürülebilir başarılar ve sektörel çözümler ile iş ortaklarımızın her adımında yanındayız!



0312 511 11 88



+90 539 823 24 99



fixdanismanlik.com



fix@fixdanismanlik.com



FIX DANIŞMANLIK A.Ş.
Çukurambar, 1480. Sk. Besa Kule İş Merkezi
A Blok:69-70, 06510 Çankaya/Ankara