



KATILIMLI İHRACAT VE İŞ GELİŞTİRME HİZMETİ (KİVİG®)



FIX Consulting Ticaret Bakanlığı
Tarafından **Akredite edilmiş bir kurumdur.**



(0)312 511 11 88



fix@fixdanismanlik.com



www.fixdanismanlik.com



FIX DANIŞMANLIK A.Ş.
Besa Kule İş Merkezi, A Blok No:69-70,
Çukurambar Mah. 1480, Çankaya/ ANKARA

ihracatta

Deneme Yanılma Dönemi Bitti.

Siz Üretin, Biz Satalım

Ürünleriniz için hazır bir ihracat departmanı kuruyor, operasyonu biz yönetiyoruz.



5 Kişilik Uzman Ekip

Tek bir personel maliyetine; yapay zeka destekli, 5 kişilik uzman satış timi emrinizde.



Dil ve kültür bariyerlerini aşıyoruz

Ekibimiz Arapça, Rusça, Almanca, İspanyolca dahil 9 farklı dilde müzakere eder.



NEDEN KİVİG®?

Bir Personel Maliyetine, 5 Kişilik İhracat Departmanı

Yetkin bir dış ticaret personeli bulmanın ve elde tutmanın zorluğunu biliyoruz. Biz size bir personel değil, "işleyen bir sistem" vadediyoruz.

Pazarın Tamamına Hakimiyet

MRV (Mine-Refine-Verify) protokolünü uyguluyoruz: Yapay zeka ile madeni çıkarıp işliyor (Mine/Refine), kritik 'Verify' adımını ise bizzat uzman ekibimizle gerçekleştirerek 500 nitelikli alıcıyı %100 isabetle tespit ediyoruz.

Birebir Saha Gücü (Fuar & Seyahat)

Sadece dijitalde kalmıyor; uluslararası fuarlara sizinle katılıyor, hedef pazar seyahatleri ve yüz yüze görüşmelerle firmanızı sahada bizzat temsil ediyoruz.

Yapay Zeka ile Şeffaf ve Canlı Takip

Tüm aramaları CRM entegreli VOIP üzerinden yapıp yapay zeka ile duygu analizi süzgecinden geçiriyoruz. Sonuçları haritalandırarak, ihracatınızı anlık olarak izlemenizi sağlıyoruz.

360 Derece Operasyonel Yönetim

Sadece müşteriyi bulmakla yetinmiyor; gümrük operasyonlarından fabrika ziyaretlerine, teşvik yönetiminden lojistik desteğine kadar sürecin tüm operasyonel yükünü sırtlanıyoruz.



KİVİG®'İN KAZANIMLARI

01 Masada Yalnız Değilsiniz: Ticari Kapanış Desteği

Sadece müşteri bulmakla kalmıyor; fiyat pazarlığı ve sözleşme süreçlerinde masada bizzat yanınızda yer alarak satışı kapatıyoruz.

02 Size Ait "Canlı" Bir İhracat Departmanı

Statik bir liste değil, yaşayan bir sistem sunuyoruz. Firmanıza entegre 5 kişilik uzman kadromuzla, hazır bir ihracat departmanına sahip olun.

03 Sahadan Filtresiz Pazar Röntgeni

Dijitalin ötesine geçiyoruz. Fuar ve müşteri ziyaretleriyle pazarın nabzını tutuyor, rakip ve ürün analizlerini sahadan filtresiz raporluyoruz.

04 Uçtan Uca Operasyonel Yönetim

Numune, gümrük ve lojistik süreçlerini bizzat yönetiyor; ihracatın tüm operasyonel yükünü ve bürokrasisini sizin adınıza sırtlanıyoruz.

05 Fiziksel Temsil ve Global Prestij

Sadece telefonda değil, sahada da varız. Uluslararası fuar katılımları ve yüz yüze görüşmelerle (F2F) markanızı global bir oyuncuya dönüştürüyoruz.

06 Yapay Zeka Destekli Şeffaf Denetim

Tüm aramaları ve saha raporlarını Yapay Zeka ile analiz ediyor; sürecin hiçbir anını karanlıkta bırakmayan, %100 şeffaf bir yönetim sunuyoruz.



KIVIĞ®'İN ÇALIŞMA MODELİ

Küresel Pazar Mühendisliği

Varsayımlarla değil, verilerle çalışıyoruz. Üretim gücünüzü küresel verilerle eşleştiriyor, kârlılık ve rekabet analizleriyle size özel bir "İhracat Yol Haritası" projelendiriyoruz.

01

Hassas Hedefleme ve Pazar Dominasyonu

Pazarı denemiyor, domine ediyoruz. Düşük profilli alıcıları eleyerek, ürününüzü ithal etme potansiyeli en yüksek 500 nitelikli firmadan oluşan nokta atışı bir portföy kuruyoruz.

02

Dijital Komuta Merkezi ve AI İletişim

İletişimi teknoloji üssüne çeviriyoruz. Yapay Zeka destekli VOIP kayıtları ve CRM haritalaması ile tüm operasyonunuzu tek ekrandan, şeffaf ve canlı izlemenizi sağlıyoruz.

03

Hibrit Müzakere Gücü

Sadece dijitalde değil, sahadayız. Dijital temasları fuar katılımları ve yüz yüze ziyaretlerle destekliyor, kültürel bariyerleri aşarak masada güvenilir bir global marka olarak oturuyoruz.

04

360° Ticari Realizasyon

Süreci "müşteri bulma"da bırakmıyor, "satış kapama"ya taşıyoruz. Gümrükten lojistiğe kadar tüm süreçleri yöneterek, sevk edilmiş ve tahsilatı yapılmış tamamlanmış ticaret sunuyoruz.

05

Kurumsal Hafıza ve Veri Mülkiyeti

İhracatı kişilere değil, sisteme bağlıyoruz. Oluşturulan tüm onaylı müşteri veritabanı ve görüşme geçmişi firmanıza devredilir; hizmet bitse bile işleyen sistem sizin olur.

06



32 Haftalık (8 Ay) Global Büyüme Planınız

Şansa yer yok. 705 adımlı kanıtlanmış metodolojimizle adım adım ilerliyoruz:

AŞAMA 1: HAZIRLIK & STRATEJİ (İlk 5 Hafta)



1-2. Hafta

Ulusal ve uluslararası rakip analizi. Hedef pazar ve potansiyel müşterilerin nokta atışı tespiti



5. Hafta

Mevcut durum analizi ve pazarlama altyapısının ihracata uygun hale getirilmesi .

Ek olarak sürecin verimliliğini arttırmak için ilk aramalara başlanması.

3-4. Hafta



İhracat stratejisi ve kesin yol haritasının oluşturulması.



32 Haftalık (8 Ay) Global Büyüme Planınız

Şansa yer yok. 705 adımlı kanıtlanmış metodolojimizle adım adım ilerliyoruz:

AŞAMA 2: SAHA OPERASYONU (6. – 32. Hafta)



Sıcak Temas

Numune gönderimi, teklif süreçleri ve online/yüz yüze sıcak satış görüşmelerinin yönetilmesi.



Şeffaf Takip

Tespit edilen alıcılarla telefon ve e-posta yoluyla organik bağ kurulması.

Aktif Satış



Tüm süreci monday.com tabanlı CRM sistemimizden canlı izleyin. Kiminle ne konuşulduğunu anlık görün.



HİZMET İÇERİĞİNDE NELER VAR?



CRM Entegrasyonu



5 Kişilik Alanında Uzman Ekip



Uluslararası Müşteri Ziyareti



Ticari İstihbarat



500 Müşteri ile Organik Bağ



Uluslararası Fuar ve Seyahat Katılımı



Operasyon ve Gümrük



AI Destekli VOIP



Ticaret Bakanlığından Akredite Hizmet



Veri Görselleştirme



Pipeline Yönetimi



7/24 Çevrimiçi Raporlama



Başarı Hikayenizi Birlikte Yazalım!

Doğru stratejiler, sürdürülebilir başarılar ve sektörel çözümler ile iş ortaklarımızın her adımında yanındayız!



0312 511 11 88



+90 539 823 24 99



fixdanismanlik.com



fix@fixdanismanlik.com



FIX DANIŞMANLIK A.Ş.
Çukurambar, 1480. Sk. Besa Kule İş Merkezi
A Blok:69-70, 06510 Çankaya/Ankara