



www.fixdanismanlik.com

Besa Kule İş Merkezi, A Blok Kat 18 /No: 69-70,
Çukurambar Mahallesi, 1480/ 06510
Çankaya/ANKARA

fix@fixdanismanlik.com

0312 511 11 88

0312 511 33 66

KATILIMLI İHRACAT VE İŞ GELİŞTİRME

BİLGİ DOKÜMANI

[in](#) [o](#) [▶](#) / fixdanismanlik

FIX CONSULTING
PINPOINT SOLUTIONS

KATILIMLI İHRACAT VE İŞ GELİŞTİRME (DEPARTMAN) HİZMETİ

Metodolojimiz

- ◆ Mevcut durum analizi yaparak, firmanızın ihracat ve iş geliştirme yol haritasını oluşturuyoruz.
- ◆ Firmanız hakkında olumlu bir marka algısı oluşturarak geri planda kalmış birikimlerinizi doğru bir şekilde değerlendiriyor, firmanızı uluslararası anlamda tercih edilebilir kılıyoruz.
- ◆ Uluslararası güncel sektör ve yönelim verilerini, geliştirdiğimiz metodoloji ile inceliyor ve elde ettiğimiz sonuçlara göre ilgili iyileştirmeleri firmanıza entegre etmeyi öneriyoruz.
- ◆ Geliştirmiş olduğumuz çeşitli araştırma metodolojileri ile firmanıza en uygun potansiyel müşterileri sistematik veri matrisi ile bünyenize kazandırıyoruz.
- ◆ Geliştirmiş olduğumuz farklı yöntem bilim ve stratejilerle uluslararası müşterilerinizle en etkin şekilde temas kurulmasını, ilişkilerin ilerlemesini ve tam potansiyeline ulaşmasını sağlıyoruz.
- ◆ Şirket içi yapacağımız eğitim ve geliştirmeler ile ihracat operasyonlarınız ve müşteri takip sistemlerinizi etkin ve verimli bir şekilde uygulamaya koyuyoruz.

Hizmet Modellerimiz & İş Akışımız

HİZMET MODELLERİ	PREMIUM	FIX +	ENTERPRISE
Analiz Kiti	●	●	●
Satışa Hazırlık Kiti	●	●	●
Uluslararası Pazarlama Kiti	●	●	●
Ticari İstihbarat Kiti	●	●	●
Operasyon Kiti		●	●
İş Geliştirme Kiti		●	●
Dijital Pazarlama Kiti			●
Özel Kit			●
Saha Ziyareti Kiti (F2F)			●

1. HAFTA
MEVCUT DURUM ANALİZİ

2. HAFTA
PAZARLAMA VE İHRACAT ALTYAPISININ ANALİZİ VE GELİŞTİRİLMESİ

3. HAFTA
ULUSAL VE ULUSLARARASI RAKİP ANALİZİ VE TİCARİ İSTİHBARAT RAPORLARININ HAZIRLANMASI

4. HAFTA
HEDEF PAZAR VE POTANSİYEL MÜŞTERİ ANALİZİ VE MÜŞTERİ SINIFLANDIRMASI

5. HAFTA
İHRACAT STRATEJİSİ VE YOL HARİTASININ OLUŞTURULMASI

6-32. HAFTA
ULUSLARARASI TEMAS VE AKTİF TAKİP

- Sektördeki bütün uluslararası potansiyel müşteriler tespit edilir. (ortalama 5000 adet)
- Uluslararası tespit edilen potansiyel müşteriler, trend analizleri ile sınıflandırıldıktan sonra telefonla arama yoluyla iletişime geçilerek, uluslararası ikili ilişki kurulur.
- Teklif ve numune süreçlerinden sonra sıcak satış adına online veya yüz yüze görüşmeler yapılır.
- Firma bütün süreci çevrimiçi CRM sistemimizden takip eder. Ayrıca her hafta süreçle ilgili detaylı raporlama yapılır.

KATILIMLI İHRACAT VE İŞ GELİŞTİRME (DEPARTMAN) HİZMETİ



Güçlü Yönlerimiz

- Güvenilir İstihbarat Departmanı:** 14 farklı veri altyapısı yatırımımızla her daim en güncel dış ticaret verilerine ulaşabiliyoruz. Hem Dış ticaret hem de iletişim istihbaratına en son teknolojiyi kullanıyoruz!
- Deneyimli Ekip:** Alanında uzman ne yaptığını bilen, uluslararası bütün süreçlere hakim 4 kişilik bir ihracat departmanı için personel arayışına ihtiyacınız kalmadı!
- CRM Sistemi, Entegrasyon & Raporlama:** CRM sistemimiz sayesinde, çalışmamız esnasında her adımı canlı takip edebilir, yorum yapabilir, bildirim alabilir, günlük-haftalık performans ve görsel analizler çıkartarak yeni ekibinizin çalışmasını yakından takip edebilirsiniz.
- 9 farklı ana dil ile yurt dışı görüşme yapabilme:** 35 kişilik her gün büyüyen ekibimizle Arapça'dan Rusça'ya, Almanca'dan İspanyolca'ya bir çok farklı dil ile yurt dışı aramalarını yaparken dil bariyeri meselesini biz çoktan aştık. Ya siz?
- "EMMA" the AI Robot!** Yapay zeka destekli, dijital yakamız ve ihracat aşığı robotumuz EMMA ile tanışın. Neler yapabildiğini duyduğunuzda şok olacaksınız! Hem de bütün sistemimize entegre!
- Butik Çalışma Prensipleri:** Danışmanlığını üstlendiğimiz firmalarımızın gizliliği bizim için çok değerli. Aynı sektörde yalnızca bir firmayla çalışabiliyoruz. Gizlilik sözleşmelerimizle de bunu güvence altına alıyoruz. Ayrıca bütün stratejiye sizlerle beraber karar veriyoruz. Siz ne kadar isterseniz FIX o kadar içeride!



Avantajlarımız

- İhracat Garantisi:** İşleri hızlandırıyoruz: ihracat yapma garantisi veriyoruz!
- Personel Aramayın:** Günümüzde yetkin ve bilgili bir dış ticaret personeli bulmanın zorluklarının farkındayız. Yeni nesil bir ihracat departmanı edinmenin zamanı geldi!
- Sürdürülebilir İhracat:** Yurt dışı müşteri kazanmanın maliyeti günümüzde çok yüksek. Amacımız bir müşteriye bir kere satış yapmak değil. Sistemlerimiz ve kuracağımız uluslar arası organik bağ sayesinde müşterinize uzun yıllar ürün tedarik edin!
- Şirketinizin İhracat Yolculuğuna Kestirme Bir Yol:** Belli başlı yatırımlarla, ihracatta belki de uzun yıllar boyunca erişemeyeceğiniz pazarlara bizimle çok kısa sürede gidebilirsiniz!
- Denetlenebilirlik & Şeffaflık:** Kurum kültürümüz! En önem verdiğimiz özelliklerimizden. Çalışmalarımızın tamamı size özel ve talebiniz doğrultusunda her şey mümkün. Yeter ki siz isteyin! Hem de her adımımızda bizi çevrimiçi takip edebilirsiniz.
- %100 Memnuniyet:** 705 adımlı metodolojimizle çok önemli bir hizmet üreten ve bu hizmetleri en iyi şekilde materyalize etmiş öncü firma olmanın gururunu yaşıyoruz. Bu sayede danışan firmalarımız süreçlerin tamamına hakim ve hep mutlu!



KATILIMLI İHRACAT VE İŞ GELİŞTİRME (DEPARTMAN) HİZMETİ



Başarılar & Sonuçlar

- 105 Milyon doların üzerinde ihracat
- 15.000 uluslararası müşteri ile organik bağ
- 71 farklı ülkeye satış, teklif ve numune.
- 400 Milyon doların üzerinde satın alma teklifi
- 160.000 Potansiyel Müşteri İstihbaratı
- 22 farklı fuar katılımı



Proje Ekibimiz

- Ticari İstihbarat Uzmanı
- İş Geliştirme ve İhracat Danışmanı
- İş Geliştirme ve İhracat Kıdemli Danışmanı
- İş Geliştirme ve İhracat Takım Lideri



Sıkça Sorulan Sorular (S.S.S)

Çalışma mekanizmanız nasıl işliyor? Bu hizmetimiz içerisinde departmanımız, fiziken firmanızda bulunmadan, veya direkt olarak firmanızda sizin için çalışır. Yurt dışı görüşmelerini yapar, tekliflerinizi sunar, yeni potansiyel müşteriler kazandırır, kazandırdığı potansiyel müşterilerin takip süreçlerini yürütür, yurt dışı e-mail trafiğinizi yönetir, online yada yüz yüze görüşme taleplerini karşılar, sosyal medya hesaplarını yönetir, gelişmeleri raporlar. Özet olarak tüm ihracat ve iş geliştirme sürecinin koordinasyonunu sağlar.

Hizmet ne kadarlık bir süreyi kapsıyor? Farklı seçenekler mevcut olmakla beraber en az 8 aylık bir çalışma süreciyle başlamayı tavsiye ediyoruz. Hizmet modelleri hakkında detaylı bilgiyi kataloğumuzda inceleyebilirsiniz.

Hizmeti alan firmalara düşen sorumluluklar nelerdir? Görüşmeleri sağlıklı yapabilmemiz adına yurt dışına açık bir hattı olan telefon ile şirketinize ait ve bize tahsis edilecek (şirketinizin kurumsal yapısıyla uyumlu) bir e-mail hesabı açılmasını istiyoruz. Böylece dışarıdan bir çalışan değil şirketinizin bir departmanı olarak potansiyel müşteriler ile iletişime geçiyoruz.

Garanti veya taahhüt veriyor musunuz? İşletmenizin veya kurumunuzun mevcut altyapısı ihracat için tam anlamıyla hazırsa, sistem analizlerimizle çeşitli garanti ve taahhütler sunmaktayız.

Ne tür firmalarla çalışıyorsunuz? Genelde üreticilerle çalışsak ta, al-sat yapan firmalarla da çalışmalarımız mevcut. Türkiye'de ilk 500 ihracatçı içerisinde bulunan ve 6 farklı sektörde, ihracat hizmetlerimizden faydalanan firmalarımız mevcut

