

KATILIMLI İHRACAT VE İŞ GELİŞTİRME

www.fixdanismanlik.com

HİZMET İÇERİKLERİ



0312 511 11 88
0312 511 33 66



fix@fixdanismanlik.com



Mustafa Kemal, Azizoğulları
Plaza, 2139. Sk. 20/6, 06510
Çankaya/Ankara

FIX CONSULTING
PINPOINT SOLUTIONS

HİZMET PAKETLERİ

PAKETLER	EXPRESS	PREMIUM	FIX+
Analiz Kiti	●	●	●
Satışa Hazırlık Kiti	●	●	●
Uluslararası Pazarlama Kiti	●	●	●
Ticari İstihbarat Kiti		●	●
Operasyon Kiti		●	●
İş Geliştirme Kiti			●
Dijital Pazarlama Kiti			●
Özel Kit			●

Hizmetlerimiz için %60-70 oranında KOSGEB ve Ticaret Bakanlığı Desteklerinden Faydalanabilirsiniz.



0312 511 11 88
0312 511 33 66



fix@fixdanismanlik.com



Mustafa Kemal, Azizoğulları
Plaza, 2139. Sk. 20/6, 06510
Çankaya/Ankara



FIX CONSULTING
PINPOINT SOLUTIONS

HİZMET İÇERİKLERİ

1 **EXPRESS**

2 **PREMIUM**

3 **FIX+**



ANALİZ KİTİ

- 1 Firmanın Mevcut Durum Analizi
- 2 Uluslararası Pazarlama Ve İhracat Altyapısının Analiz
- 3 Dijital Ve Kurumsal Kimlik Analizi
- 1 Rekabetçi Ürün/Ürünlerin GTİP (Gümrük Tarife İstatistik Pozisyonu) Numaralarının Tespit Edilmesi Ve (Varsa) Mevcut GTİP Kodlarının Doğrulanması
- 2 Uluslararası Ticaret Verileri İle Veri Matrisi Oluşturulması Ve Ürün/Ürünlerin Satılabileceği En Yüksek Potansiyele Sahip Ülkelerin (Veya Sektörün) Tespit Edilmesi
- 3 Yurtdışı Hedef Pazarların Analizi Ve Potansiyel Müşterilerin Araştırılması

SATIŞA HAZIRLIK KİTİ

- 1 Tespit Edilen Potansiyel Müşterilerin, İncelenmesi, Elenmesi Ve Potansiyeli En Yüksek Uluslararası Alıcıların Listelenerek Firma İle Paylaşılması
- 2 Potansiyel Alıcıların Uluslararası Geçerliliği Olan Veri Tabanları Ve Firma Rehberleri Aracılığıyla Tespit Edilmesi Ve İletişim Bilgilerinin Temin Edilmesi.
- 3 Firma Öncelikleri Ve Belirlenen İhracat Stratejisi Kapsamında Firma İle Müzakere Edilmesi Ve Potansiyeli En Yüksek Ülkelerin Veya Sektörün Tespit Edilmesi
- 1 Veri Tabanlarından Temin Edilen Potansiyel Alıcıların, Filtrelenmesi, Analiz Edilmesi Ve Arama Listesine Eklenmesi. Akabinde Firma Yetkilisinin Onayına Sunulması.
- 2 En Güncel İki Sektör Fuarının Katılımcı Listelerinin İncelenmesi Ve Bu Katılımcılar İçerisindeki Olası Potansiyel Müşterilerin Belirlenmesi.
- 3 Uluslararası Arama Matrisinin Oluşturulması.
- 1 Uluslararası Telefon Görüşmeleri ve E-Posta Yazışmaları İçin Senaryoların (Script) Oluşturulması

ULUSLARARASI PAZARLAMA KİTİ

- 1 Firmaya Haftalık Durum Güncellemesi Raporunun Yapılması
- 2 Eposta Pazarlama Desteği
- 3 Danışan Firma İçin FIX - CRM Entegrasyonunun Yapılması

TİCARİ İSTİHBARAT KİTİ

- 1 Uluslararası Önemli Rakip Firmaların Araştırılması
- 2 Rakip Firmaların İnternet Sitelerinin, Kataloglarının ve Sosyal Medya Hesaplarının İncelenmesi Ve İyi Uygulama Örneklerinin Raporlaştırılması
- 3 Rakip Uluslararası Satış Kanallarının Araştırılması ve Dış Ticaret İstihbarat Matrislerinin Hazırlanması
- 1 Uluslararası Pazarda Satışa Konu Ürünlerin İlgili Hedef Pazarlarda Fiyat Analizlerinin Yapılması
- 2 Ulusal Ve Uluslararası Ticari İstihbarat Araştırmalarının Hazırlanması (Belirlenen Yıllar İçin Veya En Güncel Olan)
- 3 Uluslararası Ticaret Verileri Kullanılarak Öncelikli Ürünler İçerisindeki Rekabetçi Ürün/Ürünlerin Tespit Edilmesi



FIX CONSULTING
PINPOINT SOLUTIONS

2

3

OPERASYON KİTİ

- Firmanın talebi doğrultusunda mevcut İhracat müşterilerinin yönetiminin devralınması ve CRM üzerinden takibi
- Gümrük Süreç Yönetimi Ve Nakliye Organizasyonunun Gerçekleştirilmesi
- 365 Gün İhracat Yönetiminin Yapılması

İŞ GELİŞTİRME KİTİ

- Firmanın Mevcut Ürünleri Arasında Önceliklendirme Yapılması
- İhracat Stratejisi Kapsamında Ürünün Ve Firmanın Uluslararası Pazarda Konumlandırılması.
- İhraç Ürününe Ve Firma Sektörüne Uygun En Büyük 3 Uluslararası Fuarın Araştırılması Ve Katılımcı Listesinin Detaylı İncelenmesi
- Hedef Pazarlar Doğrultusunda Gerekli Görülen Sosyal Medya Hesaplarının Oluşturulması Veya Varolan Hesapların Devralınması Ve Hizmet Süresince Bu Hesapların Yönetilmesi.
- Firmanın Mevcut Durum Fizibilitesinin Yapılması Eksikliklerin Giderilerek Geliştirilmesi
- Mevcut Durum Analizi Raporu'nun Hazırlanması ve Firmaya Sunulması
- Uluslararası Pazarlama Ve İhracat Altyapısının Fizibilitesinin Yapılması Eksikliklerin Giderilerek Geliştirilmesi
- Uluslararası Pazarlama Ve İhracat Altyapısı Raporu'nun Hazırlanması ve Firmaya Sunulması
- Rakip En İyi Uygulama Örnekleri Raporu'nun Hazırlanması ve Firmaya Sunulması
- Dijital Ve Kurumsal Kimlik Eksikliklerin Giderilerek Geliştirilmesi
- Hedef Pazar Ve Müşteri Sınıflandırma Raporu'nun Hazırlanması ve Firmaya Sunulması
- İhracat Stratejisi Ve Yol Haritası Raporu'nun Hazırlanması ve Firmaya Sunulması

3

DİJİTAL PAZARLAMA KİTİ

3

- Web Site Tasarımı, Uluslararası Dil Desteği ve 1 Yıl boyunca Sınırsız Revize Hakkı
- Rakip Firmaların İnternet Sitelerinin, Kataloglarının ve Sosyal Medya Hesaplarının İncelenmesi ve iyileştirme yapılması
- Sosyal Medya Pazarlama Desteği

ÖZEL KİT

3

- Özel İthalat Danışmanlığı Desteği
- Özel İhracat Destekleri Danışmanlığı Hizmeti Ve Operasyonu
- Özel Proje Danışmanlık Hizmeti
- Firmaya Özel 4 Kişilik Departman Atanması
- İhracat ve Satış Garantisi

EXPRESS

Minimum 150 Uluslararası Firma ile Organik Bağ Kurulması

PREMIUM

Minimum 250 Uluslararası Firma ile Organik Bağ Kurulması

FIX+

Minimum 400 Uluslararası Firma ile Organik Bağ Kurulması

**FIX CONSULTING**
PINPOINT SOLUTIONS

HANGİ HİZMETİ TERCİH ETMELİSİNİZ?

EXPRESS HİZMET SEÇENEĞİ

- İhracat altyapınız hazır ve sadece yeni pazarlarda yeni müşteri arayışları içerisindeyiz
- Belli bir düzeyde ihracat yapıyorsunuz
- İhracat biriminiz var ve ekibinizi güçlendirmek istiyorsunuz ancak nitelikli elemana ulaşım sağlamakta güçlük çekiyor veya maliyetlerden çekiniyorsunuz
- İhracat süreçlerini geliştirmede; ihracat departmanınızla entegre çalışacağız aynı zaman da sizler de çeşitli operasyonların takibini yapacaksınız.
- Yeni müşteriler bulurken daha sistemli çalışmak istiyorsunuz

1

PREMIUM HİZMET SEÇENEĞİ

- Mevcut ihracat hacminiz ve altyapınız olduğunu düşünüyorsanız ve yeni müşteri bulmak ve mevcut ihracat süreçlerini takip edeceğimiz bir ekip oluşturmak istiyorsunuz.
- İhracat yönetim sistemlerinizin geliştirilmesine ihtiyaç duyuyorsunuz.
- Nakliye, gümrük vb. süreçlerde sıkıntı yaşıyorsunuz.
- Sektörel anlamda ürün/servis bazında değişiklik gösteren pazarlarda hangi ürünleri hangi pazarlarda konumlandıracağınızdan emin değilsiniz.
- Rakip istihbaratına ihtiyaç duyuyorsunuz ancak bununla ilgili çalışma yapamıyor veya yapmıyorsunuz (vakti veya iş gücü olmayan).
- Uluslararası pazara yeni bir ürünle giriş yapmak istiyorsunuz

1

2

FIX+ HİZMET SEÇENEĞİ

- İhracat yapıyorsunuz ve belli pazarlarda "LEAD COMPANY" olmak istiyorsunuz.
- Kısa – Orta ve Uzun vadeli Stratejik İhracat Planı geliştirmek istiyorsunuz.
- Mevcut satış, pazarlama ve ihracat altyapınızı tamamen yeniden tasarlamak istiyorsunuz.
- İhracatla ilgili çok daha hızlı bir sonuç almak istiyorsunuz. Dünya ve lokal marketlerde trendleri, proje destekleri ve daha birçok konuda çok kapsamlı bir hizmet istiyorsunuz.
- Sektörel raporlamalara önem veriyor, sizlere sunacağımız raporlarla "ihracat el kitabınızı" oluşturmak istiyorsunuz.

1

2

3

Teklif Almak

İÇİNİ BİZİ ARAYIN



0312 511 11 88
0312 511 33 66



fix@fixdanismanlik.com



Mustafa Kemal, Azizoğulları
Plaza, 2139. Sk. 20/6, 06510
Çankaya/Ankara



FIX CONSULTING
PINPOINT SOLUTIONS